

El programa partner es un sistema de distribución de servicio-producto diseñado para que su empresa pueda prestar servicios de consultoría de L.O.P.D.

Con poco esfuerzo económico y de tiempo ponemos a su disposición:

- Servicio: nuestro conocimiento, metodología y experiencia
- Producto: herramienta informática de gestión

### DIRIGIDO A

- Empresas que ya tienen una cartera de clientes y deseen ampliar su oferta con un servicio complementario a los que ya tienen.
- Empresas que ya realizan este servicio pero no utilizan ningún tipo de herramienta que les permita que el servicio y sus horas de consultoría sean mucho más rentables.

### APLICACIÓN WEB

- Se trata de una aplicación que está en internet, no hay que instalar nada y se puede acceder a ella desde cualquier punto con una simple conexión a internet, usuario y password habilitado.
- No hay que pagar licencia. Hay un coste inicial por habilitación el primer año y, posteriormente, un coste mínimo anual como si fuera un hosting y que además incluye todo tipo de actualizaciones, tanto en mejoras de la propia aplicación como cambios que pueda haber en la Ley.
- El hecho de ser web permite que todos los actores que interactúan en el proceso puedan hacerlo de una forma flexible, accesible y económica.



### CARACTERÍSTICAS DE LA APLICACIÓN

- Potente gestor de perfiles y usuarios.
- Gestor de ficheros y registro automático
- Gestor y registro de servicios externos, coetillas.
- Documento de seguridad completo, gestor de procedimientos.
- Herramientas prácticas, registros, autorizaciones...
- Herramienta automática de avisos por e-mail tanto de incidencias como de tareas a realizar.
- Módulo de auditoría

### VENTAJAS PARA EL PARTNER

- Usuario especial para consultor, patrones precargados, visualización en forma de guión.
- Los tiempos de producción de elaboración de documento de seguridad, registro y documentación aplicable se reducen a la mitad de tiempo, obteniendo mayor rentabilidad.
- Módulo especial de auditoría para mejorar las relaciones de mantenimiento y tener al cliente fidelizado.
- Se reducen o evitan desplazamientos en las relaciones de mantenimiento.

### VENTAJAS PARA EL CLIENTE DEL PARTNER

- Sin límites de ficheros o usuarios.
- Flexibilidad y accesibilidad, sobre todo cuando hay diferentes centros físicos.
- Producto de alto valor añadido que se traduce en una mayor y mejor percepción del cliente en el conjunto del servicio.
- Relación de mantenimiento más cómoda, rápida y sencilla con el consultor.

### PAQUETE PARTNER "FORMACIÓN + MATERIALES"

- Formación a la medida:
- La Ley.
  - La aplicación.
  - Metodología de servicio, caso práctico.
  - Materiales y plantillas: comerciales y de producción (checklists).

### INVERSIÓN

Paquete partner "formación + materiales".  
Desde 0 a 3.000 euros.

Financiable con los primeros servicios realizados.